

# Серия PST: Спирально-центробежные насосы для сложных стоков

Жемчужников Артём,  
продакт-менеджер



# Проблема

**Водоканалы и предприятия, эксплуатирующие системы водоснабжения и водоотведения, теряют от 10 млрд руб./год на устаревших насосах**



**Ушли европейские бренды (Flygt, KSB, Sulzer) — сервис 3–6 месяцев, цены выросли на 30–50%**

**Новые реалии стоков: 70% отказов КНС — из-за влажных салфеток и волокон**

**Российские аналоги дороже: за насос 100 м<sup>3</sup>/ч**  
ОДО «Предприятие «Взлет» — 1,1 млн руб.  
ООО «Стокса» – 780 тыс. руб.

**КНР (WQ) дешевые, но ненадежные: от 8 засоров в год → 250 тыс. руб. только на аварийные выезды в год**

**Расходы за 10 лет в сравнении с применением ООО «Стокса»:**

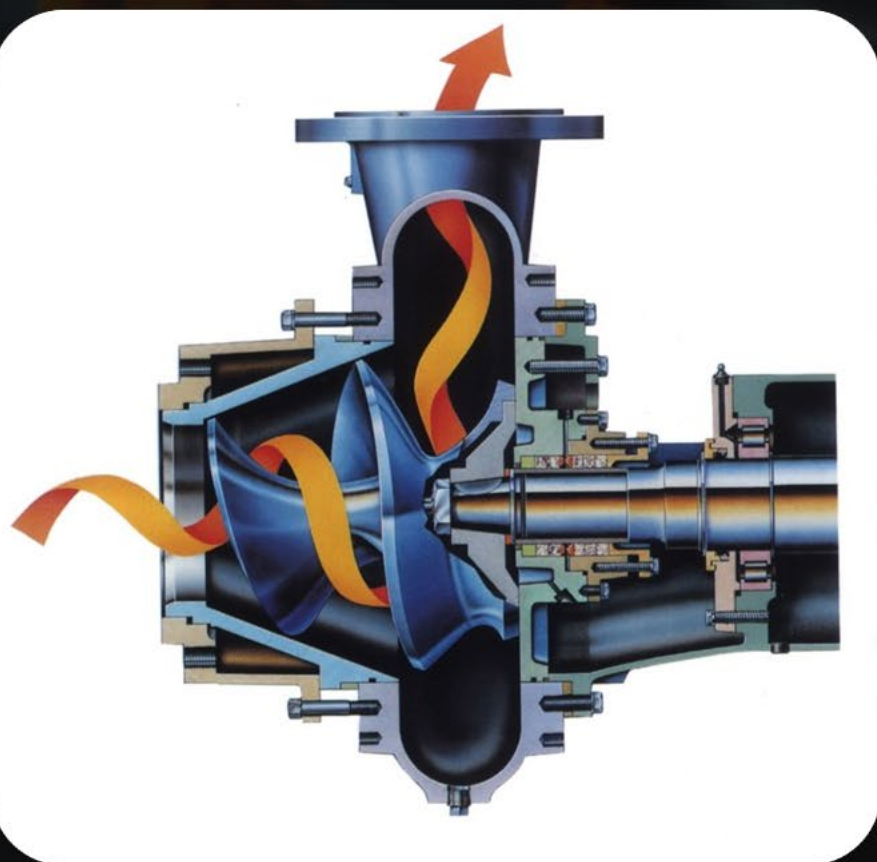
WQ: **7,85 млн руб.** совокупных затрат

Взлет: **8,06 млн руб.** совокупных затрат

ООО «Стокса»: **5,09 млн руб.** совокупных затрат

# Решение и эффект

**Решение: Спирально-центробежный насос PST  
созданный для работы в тяжелых условиях**

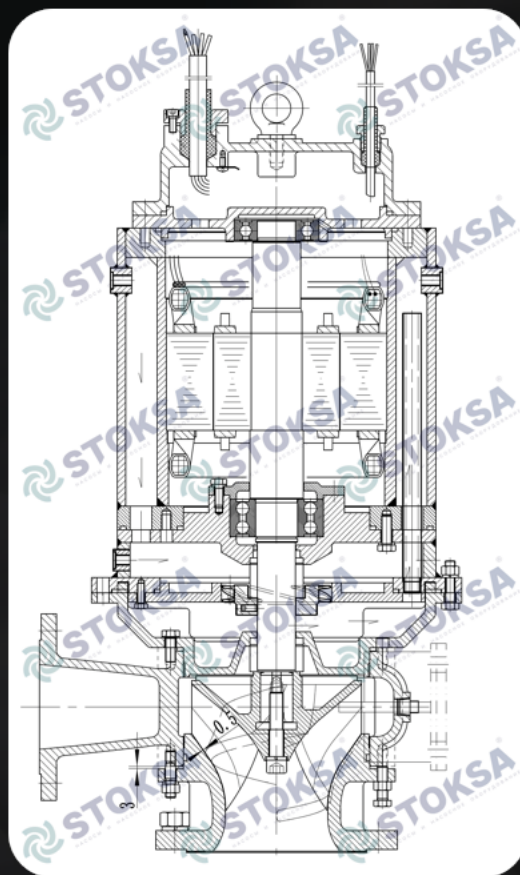
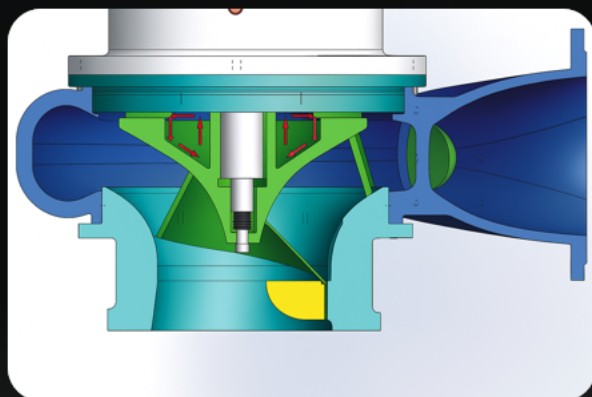
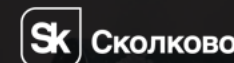


## Эффект для бизнеса:

- **Энергосбережение**  
КПД на 10–15% выше, чем у аналогов  
Экономия до 20% затрат на электроэнергию – до 80 тыс.руб. в год с одного насоса
- **Надежная работа без остановок**  
Отсутствие засоров = бесперебойная работа  
Исключены риски аварийных сбросов и штрафов
- **Минимальные затраты на обслуживание**  
Экономия до 250 тыс. руб. в год на вызовах, манипуляторе и простоях
- **Итоговый эффект:**  
Окупаемость – менее 1 года  
Снижение совокупной стоимости владения одного насоса на 2,8–3 млн руб. за 10 лет  
Снижение совокупной стоимости владения парком оборудования — около 37 млн руб. за 10 лет

# Инновационность и технологичность

Технологии, которые экономят ваш бюджет



## 1. Спирально-центробежное колесо

- Плавный вход потока → КПД выше на 10–15%
- Отсутствие наматывания волокон → 0 затрат на аварийную чистку

## 2. Самоочищающаяся задняя крышка

- Защищает уплотнение → ресурс увеличен в 2–3 раза
- Экономия 200 тыс.руб. на заменах уплотнений за 10 лет

## 3. Сменные вкладыши

- Восстановление без замены корпуса
- Стоимость ремонта — 15–20% от цены нового насоса (у конкурентов — 50–60%)

# Востребованность на рынке



## Готовые решения для ключевых отраслей



### Опыт продаж:

- Водоканалы Москвы и МО – пилоты + поставки
- Водоканал Сыктывкара – действующая поставка
- АО "Юго-Западная ТЭЦ" – действующая поставка
- Промпредприятия – портфель заказов
- Водоканал СПб – переговоры

### Направления развития:

- Пищевая пром. – жиросодержащие стоки
- Химическая пром. – агрессивные среды
- Нефтегазодобыча – шламы до 20% твердых

# Конкуренты



Параметр	STOKSA	WQ (КНР)	Взлет (РФ)	Flygt / KSB (Европа)
<b>Энергосбережение</b>	КПД выше на 10–15%	Базовый КПД	Базовый КПД	КПД сопоставимый
<b>Экономия э/э в год, тыс. руб.</b>	57-79	Базовый уровень	Переплата 57–79	Переплата 20–30
<b>Засоры в год</b>	0–1 раз	От 8 раз	3–5 раз	2–3 раза
<b>Затраты на сервис в год, тыс. руб.</b>	28	280	210	150–200
<b>Цена оборудования, тыс. руб.</b>	780	450	1,100	1,200–1,800
<b>Стоимость владения за 10 лет, млн руб.</b>	5,09	7,85	8,06	~7,5
<b>Переплата относительно STOKSA, млн руб.</b>	-	2,76	2,97	~2,4
<b>Возможность установки в «сухих» помещениях с двигателем IP68</b>	Да (закрытый контур охлаждения)	Нет	Внешний теплоноситель	Да

# Предложение на пилот



Тест-драйв нашего насоса на вашем объекте.



ЕВРОХИМ

Северсталь

## Подбор

Бесплатно подбираем насос PST под параметры объекта  
Стоимость насоса: от 500 тыс. руб.

Стоимость для заказчика на этом этапе: 0 руб.

Результат:  
Подобрано техническое решение

3–5 дней (без учета изготовления)

## Монтаж

Монтаж насоса вместо существующего

Условия: Оплата 50% (от 500 тыс. руб.). Устанавливаем без переделки фундаментов.

1-2 дня

## Испытания

Совместно замеряем фактические показатели

Что фиксируем:

- Фактическое энергопотребление
- Количество остановов и засоров
- Состояние перекачиваемой среды

30-60 дней

## Результат

Экономический эффект для предприятия:

- Снижение затрат на э/э — до 79 тыс. руб./год
- Сокращение расходов на сервис — до 250 тыс. руб./год

Итого за 10 лет: 2,8–3 млн руб. экономии

Если результат подтвердился - Вы доплачиваете оставшиеся 50% и получаете насос в собственность.

# Команда и контакты



## Команда по направлению специального оборудования:



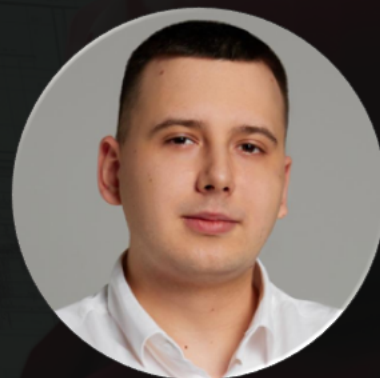
**20 специалистов: инженеры, технологи, сервисная служба, менеджеры проектов**

## Ключевые роли выполняют:



**Андреев Александр**  
Руководитель технического департамента

- Техническая политика компании
- Согласование проектных решений
- Экспертиза по сложным применениям



**Жемчужников Артём**  
Продакт-менеджер

- Управление проектами внедрения
- Технический подбор и консультации
- Куратор пилотных испытаний

### Офис продаж:

+7 (499) 755-50-11

Москва, 4-я Магистральная улица, 5с1

### Склад готовой продукции:

Москва, ул. Мневники, д. 1с7